***Как зарабатывать деньги***

*Подростки и деньги.   
«Как правильно зарабатывать, копить и тратить».*

*Деньги-это всё, что принимается для оплаты.*

Что бы пользоваться деньгами, управлять ими, для начала нужно их приобрести.

*Заработок-это доход от работы.*

Одним из распространённых способов приобретения денег является заработок. Зарабатывать деньги можно по-разному. Существует два способа заработка: работа по найму и предпринимательство.

**Работа по найму**

*Работа по найму-это работа, при которой лицо заключает трудовой договор с работодателем, гарантирующий лицу регулярную зарплату (вознаграждение).*

*Зарплата-это заработная плата (плата за работу)*

Работа по найму представляет собой работу, на которой работодатель сам выдаёт работу работнику и выдаёт зарплату по трудовому договору.

Работа по найму очень распространена в мире, особенно в России.   
Работа в цеху или на фабрике является очень ярким примером работы по найму. Данный вид работы не обязательно должен использовать физический труд. Это может быть работа банкира или кассира, для которой физический труд не используется.

Работа по найму не так сильно распространена среди подростков, чем среди взрослых.  
Существует ряд ограничений для подростков на данный вид работы. Таковыми являются:

* Работа длятся не более 4 часов в сутки
* Работа, которая не несёт ответственность за жизнь других людей (врач, спасатель)
* Ребёнок может официально работать с 14 лет
* Работа не должна мешать учёбе (не должна быть в учебные часы)
* Работа не должна использовать физический труд.
* Работа, не требующая особой подготовки.

Вот несколько примеров видов деятельности, на которые подростка могут взять работать:

* Стажёр
* Курьер
* Промоутер

**Предпринимательство (бизнес)**

*Бизнес-это деятельность компании (или одного человека) по производству товаров или для оказания услуг с целью продажи.*

*Предприниматель-это человек, который создаёт свой бизнес*

Другой вид работы — это предпринимательство, то есть собственный бизнес. Предпринимательство отличается от работы по найму тем, что предприниматель сам решает, в какой сфере деятельности он будет работать и чем он будет заниматься.

*Услуги-это работа, которую выполняют для других (стрижка газона, ремонт автомобиля)*

*Товары-это вещи, которые производятся, продаются и покупаются.*

Целью бизнеса является получение прибыли, с помощью оказания услуг или продажи товаров.

Бизнес-достаточно распространённая сфера деятельности среди взрослых. Особенно в Европе и США.

Бизнес чаще всего создаётся на основе собственных интересов и способностей. Поэтому, чтобы создать свой бизнес, нужно

для начала определить собственные интересы и способности (что нравится делать). А после придумать идею для возможного бизнеса, опираясь на свои интересы и способности.

Например, кто-то умеет петь, он любит общаться с маленькими детьми, для реализации бизнес-идеи он создаёт школу пения для маленьких детей

Для того, чтобы определить, каким бизнесом ты хочешь заняться, можно воспользоваться таблицей. В ней уже представлены наиболее популярные интересы подростков, идеи для самостоятельного бизнеса. Хотим отметить, что в таблице представлены как идеи для заработка, которыми можно воспользоваться если вам еще нет 14, так и идеи, воплощение которых возможно только по достижении 14 лет.

**Таблица идей для бизнеса и заработка по интересам, способностям и склонностям.**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| ***Интерес*** | ***Что нравится делать*** | ***Идеи для бизнеса или заработка*** | ***Ссылки на источники занятости и информация для развития бизнеса*** |
| Музыка | Играть на музыкальном инструменте, петь | Писать музыку для песен, компьютерных игр, для рекламы или других целей, писать аранжировки для песен на заказ, выступать на мероприятиях с музыкальными номерами | <https://freelance.ru/>  [https://.fl.ru/freelancers/](https://www.fl.ru/freelancers/)  [www](https://www.fl.ru/freelancers/) |
| Книга | Читать, писать прозу или стиха, короткие рассказы | Писать стихи, тексты для песен на заказ, писать статьи на заказ, перевод с иностранного языка или на иностранный язык | <https://freelance.ru/>  <https://www.fl.ru/freelancers/> |
| Живопись и дизайн | Рисовать, раскрашивать, срисовывать | Рисовать картинки, открытки, постеры, иллюстрации на заказ, проводить мастер-классы ил частные уроки, создавать дизайнерские проекты | <https://freelance.ru/>  <https://www.fl.ru/freelancers/> |
| Животные | Ухаживать за животными | Выгуливать собак, брать на передержку и ухаживать за ними | Объявления по соседству |
| Наука | Открывать новое, изобретать | Участвовать в научных исследованиях, выполнять лабораторные практические задачи под заказ | Информация в сообществах и на сайтах научной области |
| Компьютеры | Программировать, создавать приложения | Тестировать игры, делать продажи в компьютерных играх, создавать приложения и игры, выполнять разные задания на заказ | http://software-testing.ru/job/ |
| Инструменты и механизмы | Создавать, изготовлять и чинить вещи | Ремонтировать вещи, чинить бытовую технику, компьютеры и другую офисную технику | Объявления о частном бизнесе, по соседству |
| Еда и кулинария | Готовить, придумывать новые блюда, интерес к блюдам полезного питания | Работать в кофейне или ресторане, готовить еду на заказ, придумывать оригинальные рецепты | Объявления о работе в сфере питания |
| Работа на свежем воздухе | Выращивать цветы и растения | Цветочный или овощной магазин, ландшафтный дизайн, выращивать цветы или рассаду на продажу, | Реклама в интернете, информация и объявления на садовом участке, даче, садовом товариществе |
| Искусство | Танцевать | Мастер-классы или уроки танцев, лекции по истории и теории искусства, создание танцев и выступления с ними | объявления в танцевальных и театральных студиях |
| Спорт | Заниматься спортом, физкультурой, практика йоги | Тренер, спортивный инструктор, работа по написанию обучающих статей для спортивного канала (собственного или для существующего), работа в магазине спорт товаров | Спортивные сообщества по видам спорта, интернет-платформы для общения по видам спорта |
| Рукоделие | Вышивать, вязать, бисероплетение, скрапбукинг, лепить, квиллинг, шить и другие | Изготовление и продажа изделий на заказ, проведение обучающих мастер-классов | <https://www.livemaster.ru/> |
| Выступления | Танцевать, участвовать в спектаклях | Участвовать в спектаклях и театральных постановках, стать ведущим или ди-джеем на мероприятиях, создать и развить собственный канал в интернете, зарабатывать на рекламе от этого канала | <https://freelance.ru/>  <https://www.fl.ru/freelancers/> |
| Обучение | Обучать, помогать детям в учёбе, делится опытом, хорошие знания иностранного языка | Заниматься репетиторством, помогать с подготовкой к экзаменам по разным школьным предметам, обучение иностранным языкам | <https://pomogatel.ru/>  <https://repetitor.ru/>  <https://repetitors.info/>  Объявления по соседству |
| Видео и звук | Работа с видео, видеомонтаж, съёмка, звукозапись или звуко-инженерия, озвучка, интерес к журналистике | Монтаж видео, работа со звуком, съемка видео-работа оператором | <https://freelance.ru/>  <https://www.fl.ru/freelancers/> |
| Фотография | Фотографировать, делиться опытом фотографирования, интерес к журналистике | Устраивать фотосьемки, организовывать и проводить фотосессии, репортажи для газет, статьи для интернет-контента на заказ, фотографии на заказ, мастер-класс по фотографии | <https://www.fl.ru/freelancers/>  <https://freelance.ru/>,  Объявления в социальных сетях |
| Делиться опытом с другими | Рассказывать про события из жизни, делать видео-уроки | Записывать видео на собственный канал, развивать социальные сети | Youtube,  различные социальные сети |
| Создание различных образов | Подбор одежды, аксессуаров, создание различных причесок, мейк-ап, маникюр | Придумывать и создавать разные образы для фотосессий и мероприятий | Социальные сети, объявления по соседству |

Чтобы открыть свой бизнес, вы должны ответить на некоторые вопросы:

1. Какие товары или услуги вы будете продавать?
2. Кто ваши клиенты?
3. Когда будут готовы ваши товары или услуги?
4. Где вы возьмете деньги, чтобы начат бизнес?
5. Почему стоит открыть свой бизнес?

*Реклама-это способы убедить людей купить ваш товар или услугу.*

Для создания бизнеса нужен план, который включает в себя рекламу.

*Бизнес-план-это список целей, которых хочет достичь предприниматель, и этапов для достижения этих целей.*

Так же нужно создавать бизнес-план. Благодаря ему появляется больше шансов развиваться и приносить доход.

В бизнесе также есть некоторые ограничения:

* Иметь собственный бизнес можно только после 14 лет
* Работать только в свободное от учёбы время

**Плюсы и минусы предпринимательства и работы по найму**

*Работа по найму* означает занятость в определённые часы времени согласно правилам и распорядку той организации, на которую вы работаете (работодателя).

Данный вид работы предоставляет возможность получить профессиональную подготовку с помощью более опытных коллег и наставников. Один из основных плюсов работы по найму, является гарантированный регулярный доход.

У работы по найму также есть и минусы, во-первых, существует очень большое количество ограничений по работе. Во-вторых, сам работодатель решает, какую работу должен выполнять работник, то есть работник сам не может выбирать, что он будет делать. Так же существует определённый график работы, который нельзя изменить. Работник работает то количество времени, которое определил сам работодатель (например, с 16.30 до 20.00).

*Другой способ заработка-открытие своего дела.* Предприниматели начинают собственный бизнес, чтобы реализовать свои идеи относительно создания новых или усовершенствования старых товаров, услуг, технологий и т. д.

Такая форма занятости называется «самозанятость». Это прекрасный способ заработка для молодых, энергичных и творческих людей.

Собственный бизнес помогает разобраться в собственных интересах, увлечениях, склонностях и способностях.

Если человек создаёт свой собственный бизнес, в отличии от работы по найму, он сам создаёт свой график работы и может сам выбрать подходящее время для работы, а также и объём собственной работы.

Минусами бизнеса являются:

* Часто нельзя прогнозировать количество доходов, поэтому кроме заработка могут быть и большие убытки (для этого нужно понимать, откуда вы берёте деньги для создания бизнеса.
* Предприниматель сам несёт ответственность за свой бизнес (расходы, решения, продукцию).

Существую разные типы людей с разными интересами и способностями, и поэтому разным людям подходит разный вид работы. Иногда некоторые люди могут совмещать и предпринимательство, и работу по найму.

**Доход**

*Доход-это* *деньги, получаемые в форме заработка, оплаты товаров или услуг, от сдачи внаём или в виде процентов по вкладу.*

В итоге работы (бизнес или работа по найму) предприниматель или работник получает собственный *доход*. В работе по найму это называется *заработок*, который работник получает регулярно. В предпринимательстве это *прибыль*, количество которой зависит от предпринимателя, товара или услуги и т. д.

***Распоряжение деньгами***

*Управление деньгами- это принятие решений о том, как распоряжаться доходами и распределять деньги между тратами, сбережениями и благотворительностью.*

**Как правильно тратить деньги**

Существует два вида потребления (трат). Это личное потребление или производственное потребление.

*Личное потребление-это покупка, применение товаров или услуг в личных целях.*

*Производственное потребление-это покупка, применение и использование товаров и услуг для создания новых товаров и услуг.*

*Личное потребление* подразумевает покупку, применение и использование товаров и услуг в личных целях. Люди покупают товары и услуги и пользуются ими в своей частной жизни. Например, это может быть пылесос, который кто-то купил для собственного использования или услуга уборщика в большом дом

*Производственное потребление*-покупка товаров и услуг для использования в бизнесе. В данном случае товары и услуги покупаются для того, чтобы использовать их в бизнесе (например, краска, кисти, бумага, различные детали и полуфабрикаты и т.д.), или для продажи (открытки, брелоки и т. д.). Такие покупки оказывают влияние на количество прибыли. каждое решение имеет последствия для бизнеса и потребителей, покупающих то, что он предлагает на продажу.

Чтобы правильно тратить деньги нужно для начала определить, для чего вы их тратите. Если вы покупаете что-то для бизнеса, нужно составить план и обдумать какие материалы, вещи и т. д. вам понадобятся. Если вы покупаете что-то в личных целях, то нужно чётко понимать, что эта вещь, которую вы покупаете вам точно нужна.

Бывают ситуации чрезмерной траты денег и в производственном, и в личном потреблении, чтобы избежать подобные случаи, нужно очень внимательно и осознанно обдумывать, что и зачем вы покупаете. Также, важно записывать на что вы тратите деньги.

Правило 50-30-20

Человек, который прежде еще никогда не систематизировал свой бюджет, должен месяц понаблюдать за своими доходами и расходами. Конечно, систематизирование своего бюджета не предполагает составления длинных и сложных таблиц. Достаточно просто придерживать правила «50-20-30». Оно заключается в распределении всех расходов на 3 категории.

50% ваших доходов должны уходить на повседневные траты: еда, транспортные расходы. Это те расходы, без которых вы не можете прожить.

20% – сумма ваших сбережений или, если у вас есть долги, деньги в счет погашения долгов.

30% – траты на рестораны, развлечения, остальные покупки, то есть те затраты, без которых вы можете обойтись.

Ищите возможность купить вещь дешевле - ждите распродаж, заказывайте в интернет-магазинах, но не покупайте недолговечные вещи, которые через день могут сломаться.

***Как правильно копить деньги***

*Чтобы накопить на что-то за достаточно быстрый срок, нужно поставить перед собой четкую цель. Для этого нужно определить сроки и желанную сумму. Например: “К 1 января 2019 года я накоплю 20000 рублей для покупки нового планшета”.*

*Также, можно составить собственный финансовый план.*

*Копите мелочь! Складывайте мелочь в копилку, а как только она наполнится, обратитесь в банк.*

*Еще, важно правильно хранить деньги.*

Можно безопасно хранить деньги дома, а можно сотрудничать с финансовыми учреждениями.

*Финансовые учреждения- это организация или компания, которая предоставляет услуги, связанные с деньгами (Например, банки, их основная задача хранить деньги людей)*

Для накопления, используют банковские вклады.

*Вклад- это размещение денег на банковском счете для безопасного хранения. Когда деньги хранятся в банке, обычному человеку или бизнесмену можно не опасаться их потери или кражи.*

Способ увеличения имеющуюся на счете сумму денег называется процентный доход

*Процентный доход- это деньги, которые выплачиваются владельцу денег за их использование.*

Банковские вклады (счета) подросткам или самими подростками как правило, открываются:

* *Для зачисления на них стипендий, грантов или зарплаты;*
* *Для хранения присылаемых родителями средств на обучение (в другие регионы);*
* *Для накопления средств на будущие нужды (учебу, квартиру, машину, и т.д.);*
* *Для зачисления пособий или алиментов и др.*

*Подростки в возрасте от четырнадцати до восемнадцати лет могут совершать сделки с письменного согласия своих законных представителей - родителей, усыновителей или попечителя по закону России. Также по закону подростки в возрасте от четырнадцати до восемнадцати лет вправе самостоятельно, без согласия родителей, усыновителей и попечителя распоряжаться своими заработком, стипендией и иными доходами, а также вносить вклады в кредитные учреждения и распоряжаться ими.*

*Но не все банки предлагают такие условия сотрудничества. Чаще всего в ряде банков есть предложения, при которых подростки старше 14 лет могут разместить свои сбережения. Несовершеннолетние в возрасте от 14 до 18 лет смогут это сделать с письменного согласия своих законных представителей (родителей, усыновителей, попечителей). Также все операции по вкладу с 14 до 18 лет могут совершаться несовершеннолетним только с письменного согласия законного представителя (родители, опекун).*

*В некоторых банках подростки в возрасте от 14 до 18 лет имеют право самостоятельно открывать вклады в банке. Для этого им потребуется предоставить в банк свой паспорт и письменное подтверждение согласия родителей или опекунов.*

Умение следить за деньгами, экономить, вести точные записи о тратах- всё это очень полезные привычки.