2018

Лоскутова Юлия 8 «Б»

13.12.2018

Как начать свой Start-up?



**План работы:**

1. Легализация деятельности.
2. Реализация товара.
3. Изготовление продукции.
4. Доставка готовой продукции.
5. Расчет общих затрат.

**Бизнес-план для производства сборных 3d моделей самолетов с приложением в виде журнала, в котором будет представлено их описание, интересные факты о моделях, а также инструкция по сборке.**

* Первоначально планируется собрать три комплекта разных моделей самолетов.
* Для старта реализации данного продукта необходимо сформировать определенный запас готового товара. Для этого заранее планируется напечатать на 3d-принтере по 2 комплекта каждой модели самолета (итого 6 штук товара – учитывается при расчете первоначального капитала).

***Для осуществления данного бизнес проекта необходимо:***

* 1. **Легализация деятельности.**

Для легализации своей деятельности необходимо осуществить постановку на учет в налоговой службе (ФНС) физического лица в качестве самозанятого (выдается специальное уведомление налогового органа о соответственной постановке на учет). К самозанятым относят людей, которые предоставляют услуги физическим лицам и получают за это деньги, но как ИП (индивидуальный предприниматель) не зарегистрированы. Под определение самозанятого населения попадают абсолютно все фрилансеры в России. Фрилансер - свободный работник. Важно, чтобы такой самозанятый гражданин не привлекал наемных работников для своей деятельности.

С 2017 до 1 января 2019 года ФНС для самозанятых были введены налоговые каникулы — нулевая ставка по налогам и страховым взносам по доходам.
Налоговые каникулы – определенный период времени, в течение которого плательщику предоставляется льгота в виде освобождения от уплаты налогов. Но с 1 января 2019 года все официально зарегистрированные в Москве самозанятые граждане должны будут ежемесячно выплачивать *4%* от своего профессионального дохода, при условии, что он не выше 200 тысяч рублей в месяц. При этом они не будут платить НДФЛ (налог на доход физлица) и НДС (налог на дополнительную стоимость).

*Затраты составляют -* ***280 рублей******в месяц*** *(4% от дохода).*

Более подробную информацию можете узнать на сайте <https://www.kommersant.ru/doc/3764372>

* 1. **Реализация (продажа) товара (продукции).**

Есть несколько способов реализации товара:

*Первый* – осуществлять продажу продукции через магазин (это требует достаточно большого вложения денежных средств за аренду торговой площади и складского помещения). (Стоимость аренды торгового места – от 30000 рублей в месяц)

*Второй* – через сеть Internet .
 Реализацию готового товара, а также рекламу и продвижение этой продукции планируется осуществлять через сеть Internet, так как на это требуется меньше денежных затрат. *Затраты составляют –* ***2 000 рублей в месяц.******(Р)***

* 1. **Изготовление продукции.**

*1 этап.*

Самостоятельное проектирование моделей самолета.

Моделирование выполняется в программе Fusion 360.

Стоимость лицензии – Для студентов, учеников, учителей работа в данной программе бесплатна.

*2 этап.*

Самостоятельное создание и оформление журнала.

*3 этап.*

Печать в типографии модели самолета на 3d-принтере (стоимость необходимого материала включена в стоимость печати) и журнала. **(П)**

Для этого, а также для минимизации затрат по первоначальному капиталу планируется обращение в специализированный копировальный центр, оснащенный в том числе 3d-принтером.

*4 этап*

Упаковка готовой продукции. **(У)**

Для этого в типографии заказывается изготовление по индивидуальному размеру и дизайну картонной сборной упаковки (коробка). Сборка осуществляется самостоятельно.

*Затраты составляют –* ***175 рублей*** *(себестоимость одной модели)*

* 1. **Доставка готовой продукции покупателю.**

Для минимизации затрат по первоначальному капиталу планируется осуществлять доставку готовой продукции покупателю самостоятельно (доставка по г. Москва), а также отправлять продукцию по почте (доставка по России). **(Д)**

*Затраты составляют –* ***112 рублей*** *(доставка по Москве);* ***180 рублей*** *(доставка по России)****.***

*Проанализировав рынок и технические возможности копировальной техники (с помощью интернета), я сделала вывод, что оптимальным является печать по одной модели самолета в день каждого вида, максимальная продажа товара в количестве 1 штуки каждого вида в день (т.е. в месяц максимально производим и продаем (за 21 раб день) 63 штуки готовой продукции).*

***РАСЧЕТ***

1. **Расчет себестоимости продукции. (СП)**

Пж- стоимость печати журнала (30 рублей лист цветной печати)

Пм –стоимость печати модели самолета (10 рублей за грамм с учетом материала)

У – стоимость упаковки

Вес модели составляет 8 гр. => Пм = 80 руб. (8 гр.\*10 рублей)

Журнал состоит из 6 листов => Пж = 60 руб. (6 листов\*10 рублей)

Стоимость упаковки - 35 рублей за штуку.

1. **Расчет стоимости доставки. (Д)**

Д = 112 рублей за доставку по одному адресу (самостоятельная доставка общественным транспортом); 180 рублей доставка по одному адресу почтой России.

1. **Расчет дохода (РД) и выручки (РВ) в месяц при условии запланированных продаж.**

*Цена продажи за одну модель (Ц)*

(50% - наценка на продукцию)

*Выручка за месяц (РВ)*

Где 63 штуки – количество продаваемых моделей в месяц.

*Доход за месяц (РД)*

1. **Расчет первоначального капитала. (ПК)**

Для старта своего бизнеса необходима минимальная сумма денежных средств (первоначальный капитал).